Carl Stahl® | TECHNOCABLES

Die Carl Stahl Technocables GmbH mit Sitz in Süßen ist Teil der Carl Stahl Unternehmensgruppe. Als etablierter Hersteller und Entwicklungslieferant mit mehr als 110 Mitarbeitern gehören wir zu den Marktführern im Bereich der technischen Seile und Litzen. Wir setzen auf das fundierte Know-how und die Motivation unserer Mitarbeiter und fördern eine stetige Weiterentwicklung und Weiterbildung.



Wir suchen eine engagierte und dynamische Persönlichkeit für die Position als

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Vollzeit | unbefristet

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Eigenverantwortliche Akquise und Qualifizierung von Neukunden sowie strukturierte Reaktivierung bestehender Geschäftskontakte
- Bearbeitung von Kundenanfragen einschließlich Bewertung, Qualifizierung und Nachverfolgung von Projekten sowie Betreuung bestehender Kundenbeziehungen
- Entwicklung und Umsetzung gezielter Maßnahmen zur Leadgenerierung und Markterschließung in definierten Fokusmärkten
- Systematische Pflege, Bewertung und Weiterentwicklung von Leads bis zur qualifizierten Weiterbearbeitung im Vertriebsprozess
- Erstellung, Kalkulation und Nachverfolgung von Angeboten sowie eigenverantwortliche Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Mitwirkung bei vertriebsunterstützenden Marketingmaßnahmen
- Aufbau und aktive Pflege eines relevanten Netzwerks in den Fokusbranchen, insbesondere über digitale Plattformen
- Teilnahme an Branchenveranstaltungen und Durchführung von Kundenbesuchen

IHRE QUALIFIKATIONEN

- Markt- und kundenorientierte Vertriebspersönlichkeit mit ausgeprägtem Gespür für Geschäftspotenziale im technischen B2B-Umfeld
- Erfahrung in der Gewinnung von Neukunden sowie im nachhaltigen Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen
- Fähigkeit, technische Lösungen schnell zu verstehen und deren Nutzen überzeugend zu vermitteln
- Ausgeprägte Stärke in Kommunikation, Verhandlung und erfolgreichem Abschluss von Vertriebsprojekten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Hohe Eigenmotivation, strukturierte, ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise sowie Führerschein Klasse B

UNSER ANGEBOT

- Eine interessante Aufgabe mit umfangreichen (Mit-) Gestaltungsmöglichkeiten
- Ein sicherer und moderner Arbeitsplatz in einem familiären Umfeld
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Eine ausführliche Einarbeitung und kollegiale Unterstützung
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- 30 Urlaubstage
- Sonderurlaube und -zahlungen zu besonderen Anlässen
- Bonus für die erfolgreiche Werbung eines neuen Mitarbeiters
- Ein großes Angebot an Benefits:
  - Betriebliche Altersvorsorge
  - Guthabenkarte zum regionalen Tanken und Einkaufen
  - Rabatte und Sonderkonditionen bei namhaften Herstellern und Marken
  - JobRad-Leasing
  - EGYM Wellpass
- regelmäßige Mitarbeiterevents

Bitte nutzen Sie für Ihre Bewerbung das Bewerbungsformular auf unserer Karriereseite, einschließlich der Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen.